



«Консультационная Группа ATK»

Представление партнерской программы

по системе бизнес-аналитики

QlikView



Москва, 2010



Оглавление

КОНСУЛЬТАЦИОННАЯ ГРУППА ATK: ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ПО СИСТЕМЕ QLIKVIEW	3
ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА КОНСУЛЬТАЦИОННОЙ ГРУППЫ ATK ПО СИСТЕМЕ QLIKVIEW	4
УСКОРЕНИЕ РОСТА С ПОМОЩЬЮ ПАРТНЕРСКИХ ОТНОШЕНИЙ С КОНСУЛЬТАЦИОННОЙ ГРУППОЙ ATK ПО СИСТЕМЕ QLIKVIEW	4
ПРЕИМУЩЕСТВА ПАРТНЕРОВ КОНСУЛЬТАЦИОННОЙ ГРУППЫ ATK ПО СИСТЕМЕ QLIKVIEW	5
ОСНОВНЫЕ СТУПЕНИ АВТОРИЗАЦИИ ПАРТНЕРА КОНСУЛЬТАЦИОННОЙ ГРУППЫ ATK ПО СИСТЕМЕ QLIKVIEW	5
НЕКОТОРЫЕ ПАРТНЕРЫ КОНСУЛЬТАЦИОННОЙ ГРУППЫ ATK ПО СИСТЕМЕ QLIKVIEW	6



КОНСУЛЬТАЦИОННАЯ ГРУППА ATK: ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ПО СИСТЕМЕ QLIKVIEW

Консультационная группа ATK – успешная компания с 14-летним опытом, предоставляющая полный спектр услуг по созданию и внедрению IT-решений. Последние три года приоритетным и наиболее быстро развивающимся направлением деятельности нашей компании стала автоматизация бизнес-аналитики, преимущественно на основе системы QlikView. Консультационная Группа ATK является партнером ведущих корпораций по производству программного обеспечения, таких как Microsoft, QlikTech, Epicor|Scala, Corporate Planner, Adexa и др. За годы совместной работы с мировыми вендорами Консультационная Группа ATK заслужила высокое признание лидеров ИТ-рынка. Так, в 2003 году компания получила статус Золотого Партнера Microsoft, а в 2008 году была принята в Президентский Клуб Microsoft Dynamics. Такого признания достигают лишь 5% процентов наиболее успешных партнеров Microsoft Business Solutions во всем мире.

Консультационная Группа ATK стала партнером компании QlikTech в сентябре 2008 года, первой на территории РФ, и на партнерской конференции в Барселоне получила награду – «Особое признание по итогам 2008 года». Наша компания была названа лучшим стартом по системе QlikView в 2008 году.

В 2009 году Консультационной Группе ATK был присужден приоритетный статус компании QlikTech – Certified QlikView Elite Partner. Данный статус получают ограниченное число компаний, которые наиболее качественно выполняют свои обязательства перед клиентами, добиваются высокого уровня продаж программного обеспечения QlikView, а также помогают клиентам достичь значительного и быстрого возврата инвестиций в BI-систему. На 2010 год Консультационная Группа ATK – единственная компания на территории Российской Федерации и СНГ, обладающая статусом Certified QlikView Elite Partner. Преимуществом статуса Certified QlikView Elite Partner является возможность развития собственной партнерской сети. Партнерская сеть Консультационной Группы ATK уже объединила порядка пяти ИТ-компаний, стратегической установкой которых является соответствие таким же высоким стандартам качества проектов, которых придерживается наша компания.

К октябрю 2010 года Консультационная Группа ATK завершила более 30 проектов по созданию аналитических систем для анализа данных, визуализации и построения отчетности на основе системы QlikView (Группа АльфаСтрахование, ТД Копейка, Компэл, Ол!Гуд, МТС Ритейл, Simple и др.). В результате проведенных проектов внедрения данной BI-системы совокупное число пользователей информации QlikView составляет порядка 1'000 сотрудников компаний-клиентов Консультационной Группы ATK. На базе выполненных проектов и мирового best-practice создана и постоянно пополняется библиотека моделей отраслевых решений QlikView для розничной торговли, дистрибуции, страхования, фармацевтики, производства, консалтинга.

Выдержка из списка наших клиентов по системе QlikView:





ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА КОНСУЛЬТАЦИОННОЙ ГРУППЫ ATK ПО СИСТЕМЕ QLIKVIEW

Партнерские отношения с компанией Консультационная группа ATK — это взаимовыгодная совместная работа по распространению QlikView, решения класса Business Intelligence, и его быстрому и эффективному внедрению.

Консультационная Группа ATK предоставляет надежную основу для работы своим коммерческим партнерам, которые нацелены на достижение высокой степени удовлетворенности клиентов. Партнерская программа ATK – это комплексная программа организации продаж, маркетинга и технической поддержки, которая предоставляет нашим коммерческим партнерам серьезные возможности для развития своей деятельности при помощи получившего общее признание продукта, систем обучения и поддержки в чрезвычайно сложной и динамичной конкурентной среде.

Ускорение роста с помощью партнерских отношений с Консультационной Группой ATK по системе QlikView

Цель компании ATK состоит в построении прочных партнерских взаимоотношений, помогающих развитию предприятий. Компания работает с партнерами высокой квалификации с целью предоставления своим заказчикам продуктов высокого качества. Авторизованные партнеры ATK по системе QlikView получают серьезные преимущества в области маркетинга, продаж, технического обслуживания, подготовки кадров, внедрения и технической поддержки.

- **Найти новые источники доходов.** С помощью мощной и наглядной аналитики QlikView вы сможете предложить заказчикам и потенциальным клиентам эффективное решение, улучшить результаты продаж товаров и услуг. QlikView — интуитивно понятная и простая в использовании система — будет способствовать быстрому развитию вашего бизнеса.
- **Повысить удовлетворенность клиентов.** Визуальный интерактивный интерфейс QlikView, управляемый при помощи мыши, прост для освоения. Пользователи QlikView могут лучше контролировать и понимать сложные данные, получают больше информации о деятельности своей компании. Так, по данным IDC, 96% пользователей QlikView в мире удовлетворены работой с системой (это лучший показатель удовлетворенности конечных пользователей среди BI-платформ).
- **Ускорить время внедрения продукта.** Разработчики легко осваивают систему QlikView — все обучение занимает примерно неделю. Запатентованная технология in-memory, позволяющая осуществлять ассоциативный поиск в оперативной памяти, преобразует стандартную бизнес-аналитику и упрощает процессы внедрения и освоения продуктов. Эффективные приложения создаются за несколько дней или часов, а не на протяжении недель или месяцев.
- **Повысить эффективность.** Для повышения эффективности системы компания QlikTech сотрудничает с ведущими поставщиками технологий и платформ разработки, в том числе с Hewlett-Packard, Intel, Microsoft и SAP.
- **Воспользоваться преимуществами гибкой модели лицензирования.** Система может быть развернута внутри корпоративной сети или в «облачной» среде — наши партнеры выбирают любую удобную для себя стратегию интеграции, лицензирования и внедрения.



Преимущества партнеров Консультационной Группы ATK по системе QlikView

- Всестороннее обучение и сотрудничество с экспертами в области систем класса Business Intelligence;
- Наставничество со стороны наших специалистов в области продаж и маркетинга для разработки эффективных стратегий;
- Онлайн-продажи, техническая поддержка, предоставление маркетинговых ресурсов и рекламной информации;
- Возможность предлагать потенциальным клиентам разработки ATK на специальных условиях (например, QlikView 1С Коннектор);
- «Тонкий» AJAX-клиент предоставляет пользователям полноценные аналитические возможности и освобождает от проблем, связанных с локальной установкой
- Доступность QlikView для мобильных пользователей через мобильные средства связи, включая клиенты для iPhone, iPad, BlackBerry и Android

Основные ступени авторизации партнера Консультационной Группы ATK по системе QlikView:

- **Заключение лицензионного соглашения** между Консультационной Группой ATK и компанией-субпартнером. Данное соглашение дает право на продвижение и продажу программного продукта QlikView на территории Российской Федерации.
- **Обучение специалистов компании-субпартнера.** Тренеры Консультационной Группы ATK по системе QlikView проведут обучение по разработке и дизайну приложений QlikView, включающее блоки по созданию ассоциативной модели данных, особенностям работы с большими объемами данных, ETL-процедурам, созданию визуализации и т.д.
- **Составление индивидуального плана продаж.** Менеджер по работе с партнерами Консультационной Группы ATK составляет с каждой компанией-субпартнером индивидуальный план продаж, исходя из возможностей компании и объема рынка.
- **Утверждение стратегии маркетинга и продаж (а также помощь в ее разработке).** Опытные специалисты Консультационной Группы ATK помогут скорректировать стратегию маркетинга и продаж в соответствии с особенностями рынка и потенциальных клиентов, включить эффективные методы продвижения и методологии продаж.



НЕКОТОРЫЕ ПАРТНЕРЫ КОНСУЛЬТАЦИОННОЙ ГРУППЫ ATK ПО СИСТЕМЕ QLIKVIEW



Импакт-Софт

www.impactsoft.ru

«Импакт-Софт» предлагает современные решения для управления бизнесом и консалтинговые услуги организациям, которые стремятся реализовать свой потенциал с помощью новейших информационных и управленческих технологий. На счету компании более 250 успешно выполненных проектов на основе различных версий продуктов Microsoft Dynamics. Из них более 40 внедрений системы LS Retail в предприятиях розничной торговли в России и странах СНГ. Среди компаний использующих LS Retail на базе Microsoft Dynamics такие торговые сети как «Азбука Вкуса», «МЕХХ», «adidas», «Мульти», «ТВОЕ», «Станем друзьями», «Фреш» (Украина), сеть аптек «Старый лекарь», сеть кофеен «Coffee Bean» и другие.

BI Partner

www.bipartner.ru

«BI Partner» – первая в России консалтинговая компания, специализирующаяся на предоставлении услуг в области хранилищ данных и систем Business Intelligence. BI Partner обладает обширным проектным опытом создания аналитических информационных систем любого масштаба для различных секторов экономики. Среди заказчиков BI Partner ведущие в своих отраслях компании, такие как Юнилевер, МТС, СК «РОСНО», УК «Альфа-Капитал», Мечел, Новартис, Детский Мир. С 2005 года в компании развивается направление по автоматизации процессов бюджетирования и оказанию услуг в области финансового управления. BI Partner является партнером ведущих производителей программного обеспечения: IBM, Oracle, SAP.

OktoInform RUS



<http://oktoinform.info/>

«ОктоИнформ РУС» — не просто системный интегратор; компания предлагает инновационные методики управления информацией и ИТ-инфраструктурой не только для российского, но и для мирового рынка. Все решения компании разработаны на основе концепции «Единая организация». Это означает, что клиент получает полный комплекс услуг «из одних рук» - внедрение корпоративной информационной системы и ее поддержку, обучение персонала, создание ИТ-инфраструктуры и ее последующий полный или выборочный аутсорсинг.